



LATIN AMERICA INDUSTRY LEADERSHIP

LAIL-ABN

Americas Business Network

Develop your network!



Guía **LinkedIn** Fácil: Para buscar trabajo.

#ivancaivo

Guía



Fácil: Para buscar trabajo.



¿Cuales son los aspectos
fundamentales a mejorar en
uso de LinkedIn para buscar
trabajo?

#ivancalvo

Guía



Fácil: Para buscar trabajo.



Develop your network!

Debes mejorar en 4 pilares.

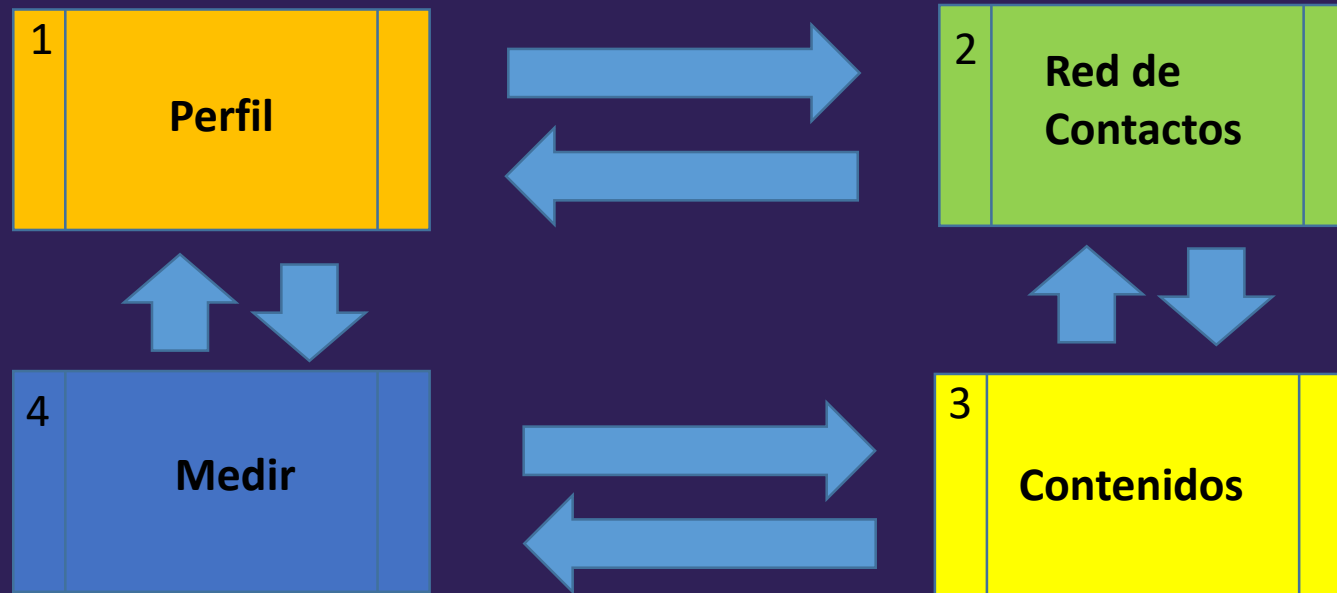
1. Perfil.
2. Red de Contactos.
3. Contenidos.
4. Medir.

#ivancalvo

Guía **LinkedIn** Fácil: Para buscar trabajo.



EL MÉTODO “in”



#ivancalvo

Guía  Fácil: Para buscar trabajo.



1. Perfil: Tu tarjeta del S XXI.

#ivancalvo

Guía



Fácil: Para buscar trabajo.



-Los 8 puntos clave a mejorar

#ivancalvo

Guía



Fácil: Para buscar trabajo.



← **8. URL** → /ivancalvoprieto/

2. FOTO FONDO → [Background image of a presentation slide with LAIL-ABN logo and text: 'Aprende a usar LinkedIn.', 'Mejora tu posicionamiento.', 'Gana a tu competencia.', '#SocialSelling']

1. FOTO CARA → [Profile picture of Iván Calvo Prieto]

3. NOMBRE → Iván Calvo Prieto ✓

6. UBICACIÓN → Provincia de Santiago, Chile

4. ¿QUÉ ERES? → Experto en Social Selling (Certificado por LinkedIn) / Consultor en Ventas / Profesor / CEO LAIL-ABN

5. DATOS → LAIL-ABN, Universidad Adolfo Ibáñez, Ver información de contacto, Ver contactos (más de 500)

7. EXTRACTO → Te ayudo a "vender más y mejor" y desarrollar tus estrategias de venta usando LinkedIn como poderosa herramienta. (Contacto: ivan.calvo.linkedin@gmail.com) Soy experto en "Social Selling" reconocido y Certificado oficialmente por LinkedIn como uno de los 10 primeros expertos en Latinoam...

C.IDIOMAS → [Español / Inglés dropdown menu]

B.URL → [Editar URL y perfil público button]

A. EDICIÓN → [LinkedIn edit icon]

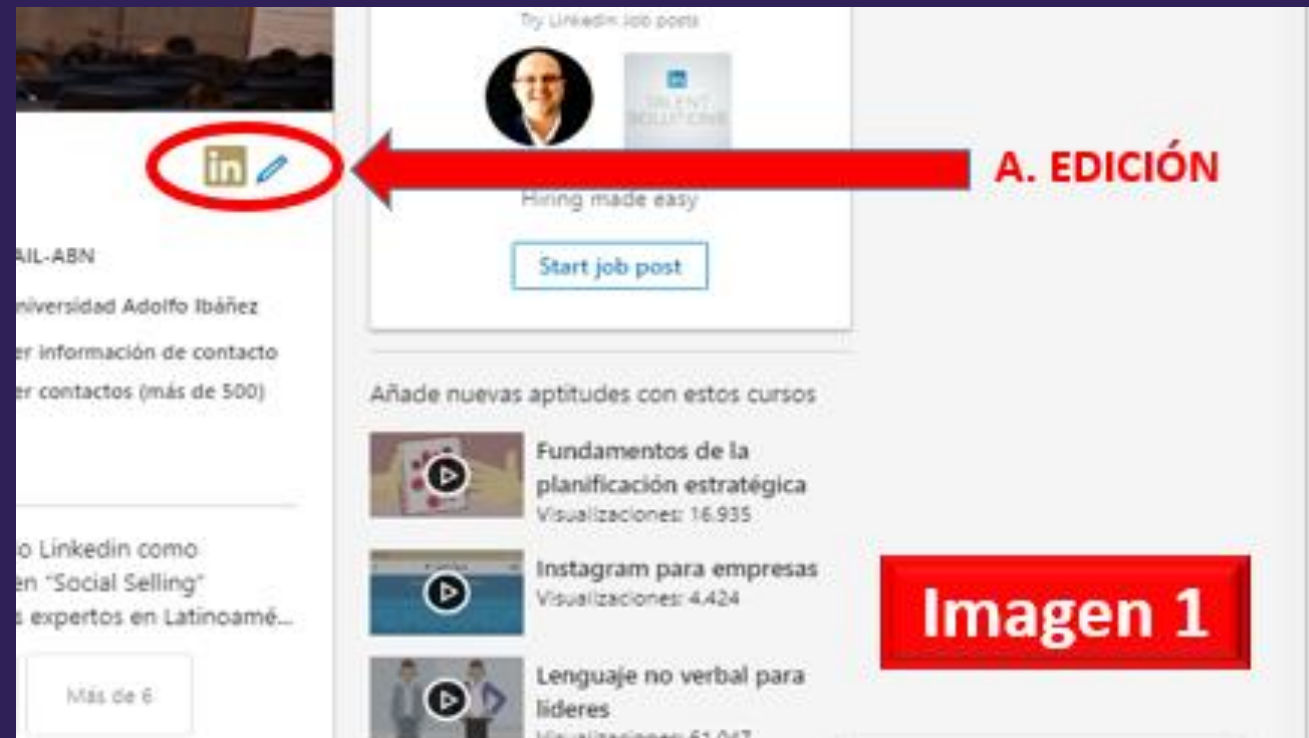
Imagen 1

#ivancalvo

Guía **LinkedIn** Fácil: Para buscar trabajo.



-La Imagen 1 se edita pinchando en el Lápiz A.



1. Foto personal

- Debe ser una foto de busto (hasta los hombros), frontal y con superficie diáfana en un solo color tras de ti.
- Buena iluminación.
- Y sonríe: “Tendero sin sonrisa no abre tienda”
Proverbio Chino.

2. Foto de Fondo

- Debe ser una foto que diga algo de ti.
- Que transmita información sobre tu oficio, conocimiento, tu marca personal.
- Usa: www.canva.com para diseñar tu foto.

3. Nombre y Apellidos

- El nombre y los dos apellidos. (puede bastar un solo apellido si es muy singular, pero si no lo es, siempre es mejor poner los dos).
- Piensa en que te encuentren bien tanto en LinkedIn como en Google, los dos apellidos ayudarán en esa tarea.

4. ¿Qué eres?

- Coloca en tú titular qué es lo que sabes hacer, qué te define como profesional.
- Si eres varias cosas, separa con barras cada nombre.

5. Datos.

- Aquí debes colocar tus datos de contacto.
- Valora la información que vas a ofrecer al resto del mundo. (Especialmente tus contactos de 1er nivel).
- Recomiendo ofrecer solo la cuenta de e.mail.

6. Ubicación

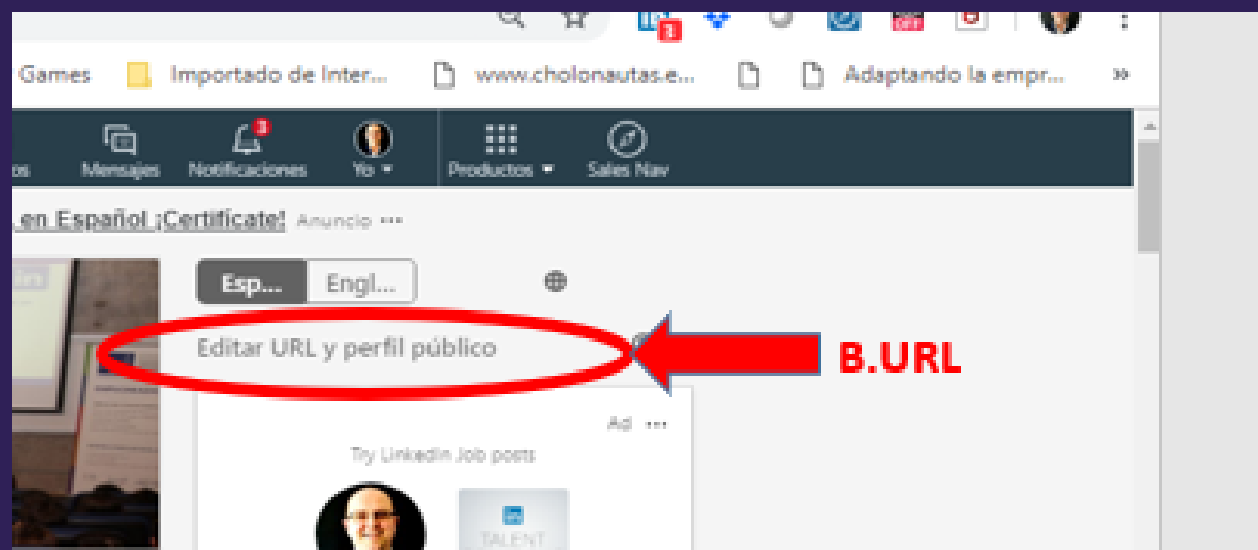
- Indica dónde estás habitualmente. La ciudad y/o país dónde resides y trabajas.
- Es un dato fundamental para hacer búsquedas de personas.

7. Extracto

- Debe reflejar tus valores y objetivos. Escríbelos y coméntalos con amigos, para saber bien cuales son.
- Las tres primeras líneas son fundamentales para decir qué sabes hacer. Coloca tu e.mail de contacto ahí.
- Espacia entre textos (no más de 4 líneas cada párrafo).
- Escribe tu extracto con una introducción, desarrollo y un cierre.
- Incorpora el extracto archivos audiovisuales (foto, vídeo) y enlaces a vídeo, webs, que sean relevantes para ti como profesional.

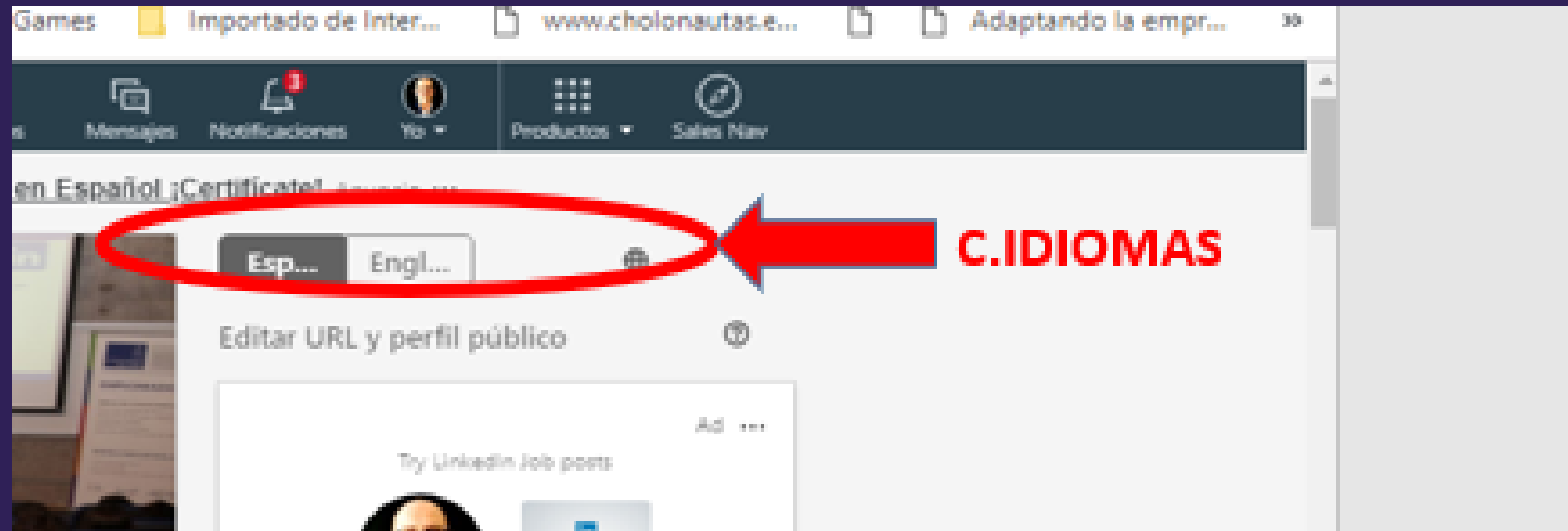
8. URL y Apartado B

- Personaliza tu URL. (Coloca tu nombre y apellidos u otra palabra que te defina).
(Lo puedes hacer en el apartado B de la Imagen 1)



Apartado C

- Doblar el perfil en otros idiomas.
- Traduce tu perfil y colócalo en los idiomas que conozcas.



#ivancalvo

Guía  Fácil: Para buscar trabajo.



Algunos ejemplos:

#ivancaalvo

Guía



Fácil: Para buscar trabajo.



Develop your network!



Búsqueda



Inicio



Mi red



Empleos



Mensajes



Notificaciones



Yo

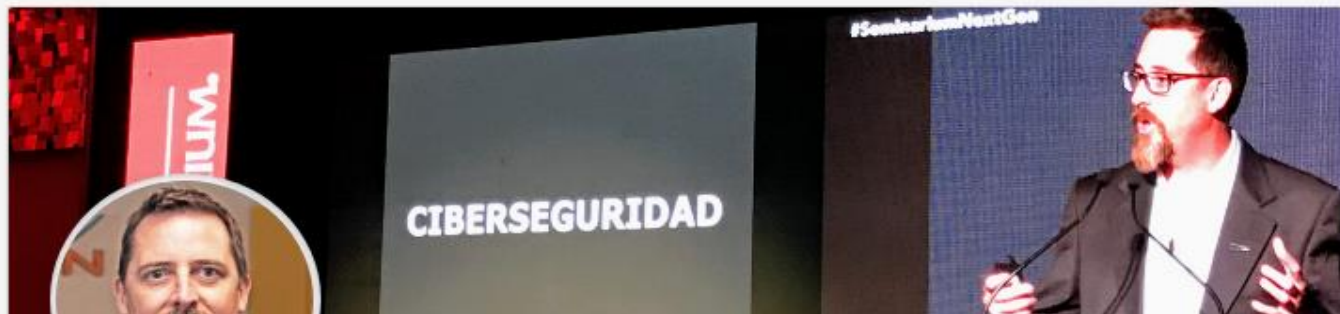


Productos



Sales Nav

Comienza en Open English - Sé parte del +50% de empleados que conseguirán un ascenso por su inglés. Anuncio ...



Andrés Cargill Medel • 1er

Founder & CEO de Soluciones Orión | Emprendedor y Empresario | Venture Capital | Digital Evolution & Cyber Risk Advisor

Chile



Soluciones Orión



Instituto de Directivos de Empresa (IDE-CESEM)



Ver información de contacto



Ver contactos (más de 500)

Enviar mensaje

Ver en Sales Navigator

Más...

En el entorno altamente cambiante y la exposición a nuevos ciberriesgos que estamos viviendo en la actualidad, las personas y organizaciones debemos evolucionar digitalmente para mantenernos vigentes, competitivas y seguras. Si quieres mejorar digitalmente contáctame: andrescargill@gmail.com Como e...



Otros perfiles vistos



Antonia Rojas Eing • 1er
Partner at Manutara Ventures



Cristian Olea Simunovic • 1er
Inversionista en Capital de Riesgo | Emprendedor y Empresario | Open Innovation Advisor



Javier Jose Romano • 2º
Director Regional de Tecnología (CTO)
Data Center & Cloud en COMPA...

Imagen 2

Mensajes



#ivancaivo

Guía



Fácil: Para buscar trabajo.



Browser navigation bar with address bar: https://www.linkedin.com/in/mauricioortizrivera/

Navigation icons: Inicio, Mi red, Empleos, Mensajes, Notificaciones, Yo, Productos, Sales Nav

[Inglés: Meta del 2019 - Aprende inglés con Open English y logra una promoción en tu trabajo.](#) Anuncio ...



Mauricio Ortiz Rivera • 1er
Gerente General Open Plaza Chile en Falabella Inmobiliario
Chile

[Enviar mensaje](#) [Ver en Sales Navigator](#) [Más...](#)

- Falabella Inmobiliario
- ESE Business School
- Ver información de contacto
- Ver contactos (más de 500)

Mi propósito es potenciar e inspirar a los equipos con los que trabajo para lograr los objetivos que nos proponemos como Falabella Inmobiliario, a través de la cadena de Centros Comerciales "Open". La idea es lograr movilizar a través de la innovación y creación de nuevas propuestas que vayan en la dirección ...

Open Plaza, mas de 1.000 empleos.png

Mauricio Ortiz de Falabella y Robert F. Welanetz, presidente d...

Ad ...

Get the latest jobs and industry news

Iván, explore relevant opportunities with Enaex

[Follow](#)

Otros perfiles vistos

- Cristián Reveco Salas** • 2º
Gerente TI Empresa REVECORP
- Vicente Dominguez Moure** • 1er
Subgerente Comercial en Falabella Inmobiliario / Open Plaza
- Josefina Girado de Angelis**
Jefe Desarrollo Organizacional en e-Class
- Rodrigo Cortes Urra**

Imagen 3

Mensajes

#ivancaivo

Guía



Fácil: Para buscar trabajo.



Browser address bar: <https://www.linkedin.com/in/claudiacabellocaroca/>

Navigation bar: Inicio, Mi red, Empleos, Mensajes, Notificaciones, Yo, Productos, Sales Nav

Search bar: Búsqueda

Advertisement banner: Evaluación del Desempeño - Software Fácil de Usar. 100% Web. Competencias, Metas, Clima y PID. Anuncio ...

Logos: ESCUELA, SOVAL, Mundo Activo, Gran Explorador

Claudia Paola Cabello Caroca • 1er
Fundador & CEO Grupo de Empresas
Une/Sostenedor/Asesor/Promotora de Desarrollo
Chile

- Escuela de Administración y Comercio
- Pontificia Universidad Católica de Chile
- Ver información de contacto
- Ver contactos (más de 500)

Buttons: Enviar mensaje, Ver en Sales Navigator, Más...

Experta en Planificación estratégica e implantación de modelos de gestión de calidad en diversas industrias. La Innovación y Sustentabilidad son dos marcos sobre los cuales trabajo y he trabajado cada uno de los emprendimientos que he comenzado, me apasiona emprender, crear, dar trabajo y nuevas o...

Other profiles seen:

- Susana Herrera Bravo • 2º Gerente Comercial en Mundo Sur SpA
- Luis Guerrero Lopez • 1er Gerente Comercial MUNDO ACTIVO LIMITADA. Suministro Mobiliario Urbano, Energía Solar.
- Natalia Albornoz Gallegos • 2º Encargado de estrategias y SIG
- Guillermo Valderran

Bottom bar: Mensajes

Imagen 4



Búsqueda



Inglés: Meta del 2019 - Aprende inglés con Open English y logra una promoción en tu trabajo. Anuncio ...



Sergio Guzman Lagos • 1er

Socio Fundador de tomate®, Consultoría en Gobiernos Corporativos

Provincia de Santiago, Chile

Enviar mensaje

Ver en Sales Navigator

Más...

- tomate Gobiernos Corporativos
- University of Michigan - Stephen M. Ross School of...
- Ver información de contacto
- Ver contactos (más de 500)

Tengo veintiocho años de experiencia en el espacio de los gobiernos corporativos y hoy te ofrezco transformarte en un gran director de empresas. Correo: sguzmanlagos@gmail.com Desde 1989 hasta el 2003 fui Gerente General de tres empresas abiertas en bolsa ligadas al consumo masivo y desde el 2003...



Spanish language interface for LinkedIn messages.

Español

Mensajes

Búsqueda

- Try LinkedIn Job post
- Felipe Eduardo Ojeda Baeza
Felipe Eduardo: Hola Iván, mucha...
- Carmen Judith Rodriguez
Tú: Hola Carmen. Muchas gracias...
- Paulina Silva
Tú: Perfecto, te escribiré a tu corr...
- Hernán Braña
Tú: amo esta ciudad
- Programa Pyme UC
Programa: Hola Iván! Quiero invit...
- Barbara Covarrubias
Barbara: excelente
- Rodrigo Diez
Rodrigo Diez es ahora cont... 1
- Antonio Sola es ahora contacto.
- Osvaldo Henriquez Orellana
Osvaldo Henriquez Orellana es a...

Adquiere las mismas aptitudes

- Desarrollar la... las organizaci... Visualizaciones: ...
- Inteligencia en... gestión empre... Visualizaciones: ...
- Bill George so... autoconocimie...

Imagen 5

#ivancalvo

Guía



Fácil: Para buscar trabajo.



Navigation bar with search bar (Búsqueda), home icon (Inicio), network icon (Mi red), jobs icon (Empleos), messages icon (Mensajes), notifications icon (Notificaciones), profile icon (Yo), products icon (Productos), and sales nav icon (Sales Nav).

Comienza en Open English - Sé parte del +50% de empleados que conseguirán un ascenso por su inglés. Anuncio ...



Iván Vera • 1er

Conferencista internacional en Innovación / Fundador y Presidente Innspiral, Magical Startups & Turingo.

Chile

Buttons: [Enviar mensaje](#), [Ver en Sales Navigator](#), [Más...](#)

- INNSPIRAL
- Universidad Técnica Federico Santa María
- Ver información de contacto
- Ver contactos (más de 500)

Mi propósito es inspirar y movilizar líderes de innovación para que millones de personas vivan y trabajen mejor. Contáctame: ivanvera.linkedin@gmail.com ¿Innovas en tu industria?, ¿Quieres adaptar tu empresa a los cambios del mercado? Mi pasión es la Innovación y trabajo con empresas y profesionales...

Messages sidebar with search bar (Búsqueda) and list of messages:

- English
- Mensajes
- Búsqueda
- Felipe Eduardo Ojeda Baeza: Hola Iván, mucha...
- Carmen Judith Rodriguez: Tú: Hola Carmen. Muchas gracias...
- Paulina Silva: Tú: Perfecto, te escribiré a tu corr...
- Hernán Braña: Tú: amo esta ciudad
- Programa Pyme UC: Programa: Hola Iván! Quiero invit...
- Barbara Covarrubias: Barbara: excelente
- Rodrigo Diez: Rodrigo Diez es ahora cont...
- Antonio Sola: Antonio Sola es ahora contacto.
- Oswaldo Henriquez Orellana: Oswaldo Henriquez Orellana es a...

Imagen 6

#ivancalvo

Guía



Fácil: Para buscar trabajo.



Develop your network!

Debes completar también:

- 1. Experiencia.
- 2. Educación.
- 3. Voluntariado.
- 4. Aptitudes.
- 5. Recomendaciones.
- 6. Logros.
- 7. Intereses. (Empresas, Grupos, Universidades)

1. Experiencia

- Describe los trabajos que has desempeñado.
- En orden cronológico inverso (lo más actual arriba).
- Enlaza con las páginas en LinkedIn de las empresa que hayas trabajado.
- Incorpora enlaces y archivos audiovisuales en cada experiencia.



Iván Calvo Prieto ✓

Experto en Social Selling (Certificado por LinkedIn) / Consultor en Ventas / Profesor / CEO LAIL-ABN

Añadir sección ▾

Más...

Experiencia



CEO Y FUNDADOR

LAIL-ABN

ago. de 2015 – actualidad · 3 años y 9 meses

Santiago de Chile

Comercial, e.mail contacto: ivanocalvo@lail-abn.com

www.lail-abn.com

Ofrecemos Conferencias, charlas, talleres, Formación en Universidades, Centros de Outplacement, Asociaciones Empresariales, Cámaras de Comercio y Consultoría en Ventas para empresas, especialmente somos expertos en Social Selling y uso avanzado de LinkedIn para elaborar y ejecutar planes comerciales y de negocios.... Ver más



Profesor de Social Selling y Orientación Laboral usando LinkedIn

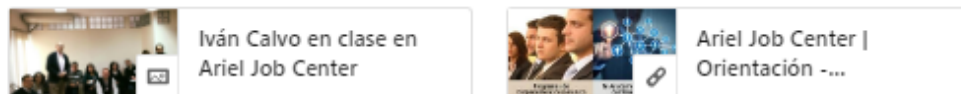
ARIEL JOB CENTER CHILE

jun. de 2016 – actualidad · 2 años y 11 meses

Elíodoro Yañez 2290, Providencia. Santiago de Chile.

Profesor de uso avanzado de LinkedIn enseñando a usar esta red profesional como plataforma en la búsqueda de trabajo y empleo.

En nuestros talleres os enseñamos a usar LinkedIn de modo profesional como vuestro CV... Ver más



EDICIÓN

Imagen 7

2. Educación.

- Describe los estudios que has realizado.
- En orden cronológico inverso (lo más actual arriba).
- Enlaza con las páginas en LinkedIn de las universidades y escuelas en las que has estudiado.
- Incorpora enlaces y archivos audiovisuales en cada experiencia.

#ivancalvo

Guía



Fácil: Para buscar trabajo.



Navigation bar with search bar (Búsqueda), Inicio, Mi red, Empleos, Mensajes, Notificaciones, and profile icon (Yo) circled in red with a red arrow pointing to it.

Profile header for Iván Calvo Prieto, Experto en Social Selling (Certificado por LinkedIn) / Consultor en Ventas / Profesor / CEO LAIL-ABN. Includes buttons for 'Añadir sección' and 'Más...'.

Educación

Universidad Adolfo Ibáñez
Diplomado, Administración Estratégica de Negocios
2016 - 2017

+
✎ (circled in red) ← EDICIÓN

Contenido multimedia (2)



Home



Postgrados

Universidad de Chile
Diplomado, Diseño de Edificaciones Energéticamente Eficientes, IDIEM. Facultad de Ciencias Físicas y Matemáticas.
2015 - 2016

Contenido multimedia (2)



Imagen 8

3. Voluntariado.

- Destaca tus logros y actividades como voluntario. (en el caso de que hagas actividades de voluntariado).



Búsqueda



Iván Calvo Prieto ✓

Experto en Social Selling (Certificado por LinkedIn) / Consultor en Ventas / Profesor / CEO LAIL-ABN

Añadir sección

Más...

Experiencia de voluntariado



Socio

Asech

ago. de 2018 – actualidad • 9 meses

Potenciamiento económico

La ASECH es la Asociación de Emprendedores de Chile, una tremenda fuerza para avanzar en el progreso del país y hacia el futuro, basada en la capacidad de superación de los emprendedores, su resiliencia y ganas de trabajar por sus ideas de negocio.

En 2018 ya somos más de 30.000 los socios de esta Asociación, lo que nos convierte en la institución gremial con más proyección de futuro de Chile y también con ganas de expandir nuestro modelo de trabajo por toda América.



Voluntario

Fundación Casa Sagrada Familia

oct. de 2018 – actualidad • 7 meses

Sanidad

Colaboro en el desarrollo de la estrategia digital de comunicación y posicionamiento de la Fundación Casa Sagrada Familia, dedicada ayudar a niños con Cáncer y sus familias, especialmente sus mamás, durante los duros períodos de tratamiento en quimioterapia y radioterapia.



EDICIÓN

Imagen 9

Mensajes



4. Aptitudes.

- Destaca las 3 competencias que sean más importantes para ti.
- Coloca estas 3 competencias bien arriba por orden de importancia.
- Solicita validaciones a tus conocidos.
- Valida las competencias de personas que conozcas.

#ivancalvo

Guía



Fácil: Para buscar trabajo.



Develop your network!



Búsqueda



Iván Calvo Prieto ✓

Experto en Social Selling (Certificado por LinkedIn) / Consultor en Ventas / Profesor / CEO LAIL-ABN

Añadir sección

Más...

ene. de 1999 – sept. de 2003 • 4 años y 9 meses
Reducción de la pobreza

Colaboración en actividades para promover proyectos de infraestructuras básicas en países en desarrollo.

Aptitudes y validaciones

Añadir una aptitud nueva



Digital Transformation · 18

Manuel Gregorio Navarro (10k) y 17 contactos han validado esta aptitud.

Experto en LinkedIn · 99+

Rafael Juan y más de 99 contactos han validado esta aptitud.

Social Selling · 99+

Validada por 2 compañeros de trabajo de Iván en LAIL-ABN



Validada por 13 personas en los últimos 6 meses

Mostrar más

Recomendaciones

Solicitar una recomendación



Recibidas (30)

Realizadas (140)



Sergio Guzman Lagos

Conozco a Iván desde hace menos de un año y me ha cambiado

Imagen 10

Mensajes



5. Recomendaciones.

- Envía recomendaciones a las personas que consideres apropiadas y conozcas bien.
- Solicita recomendaciones de personas que creas que te pueden aportar valor en tu Perfil.

#ivancalvo

Guía



Fácil: Para buscar trabajo.



Develop your network!

in Búsqueda

Inicio

Mi red

Empleos

Mensajes

Notificaciones

Yo

Publicaciones

Seguimiento



Iván Calvo Prieto

Experto en Social Selling (Certificado por LinkedIn) / Consultor en Ventas / Profesor / CEO LAIL-ABN

Añadir sección

Más...

Mostrar más

Recomendaciones

Solicitar una recomendación



EDICIÓN

Recibidas (30)

Realizadas (140)



Sergio Guzman Lagos

Socio Fundador de tomate® Consultores

El 27 de marzo de 2019, Sergio era cliente de Iván

Conozco a Iván desde hace menos de un año y me ha cambiado mi manera de relacionarme con el mundo digital profesional. El mundo de LinkedIn, red profesional mas grande del mundo occidental, es clave para la conducción de nuestros negocios: tomate® Consultores; y GoPlan Be y la contratación de... [See more](#)



Claudia Paola Cabello

Caroca
Fundador & CEO Grupo de Empresas
Une/Sostenedor/Asesor/Pro
motora de Desarrollo

El 26 de marzo de 2019, Claudia Paola era cliente de Iván

Iván es un excelente profesional a quien tuve la oportunidad de conocer a través de esta red, el me enseñó todo el potencial de LinkedIn y sus infinitas posibilidades a través de un método ordenado y planificado con objetivos claros, la metodología y didáctica utilizada por Iván en cada clase me planteaba... [See more](#)

Mostrar más

Logros



Imagen 11

Mensajes



6. Logros.

Incorpora la información que tengas sobre estos temas:

- Premios.
- Idiomas.
- Certificaciones.
- Libros o publicaciones.



Búsqueda



Inicio



Mi red



Empleos



Mensajes



Notificaciones



Yo



Pro



Files Nav



Iván Calvo Prieto

Experto en Social Selling (Certificado por LinkedIn) / Consultor en Ventas / Profesor / CEO LAIL-ABN

Añadir sección

Más...

Logros

2 idiomas

Español • Inglés



EDICIÓN

1 certificación

Experto en Social Selling
sept. de 2017 – actualidad



LinkedIn



EDICIÓN

1 publicación

El impacto de la crisis sobre el mercado laboral español. Año 2012

Intereses

Mensajes



Imagen 12

7. Intereses.

- Sigue a las Empresas que te interesan.
- Participa en Grupos.
- Sigue a las Universidades que consideres adecuadas.

#ivancalvo

Guía



Fácil: Para buscar trabajo.



in Búsqueda

- Inicio
- Mi red
- Empleos
- Mensajes
- Notificaciones 3
- Yo
- Prof...
- Sales Nav

Iván Calvo Prieto
 Experto en Social Selling (Certificado por LinkedIn) / Consultor en Ventas / Profesor / CEO LAIL-ABN

Añadir sección ▼ Más...

BÚSQUEDA DE INTERESES

Intereses



SocialPartners | Connections for a ...
483 miembros



Microsoft
7.152.273 seguidores



Social Selling Experts Worldwide
18 miembros



Venture Capital Cafe (35,000+ Me...
28.616 miembros



UMP Cataluña - PlantBased & BioB...
551 miembros



Siemens
2.525.594 seguidores

[Ver todo](#)

Imagen 13

LinkedIn

Acerca de

Talent Solutions

Directrices comunitarias

¿Tienes preguntas?

Seleccionar

Mensajes



#ivancaivo

Guía



Fácil: Para buscar trabajo.



Develop your network!

2. Red de Contactos: Amplia y cuida tu red.

- Calidad Vs Cantidad.
- Son importantes ambas cosas.
- Hay que invitar a conectar a todas las personas que nos interesen.
- Especialmente interesantes son Reclutadores, Headhunters, personas de RR.HH en empresas que nos interesen.

#ivancaivo

Guía



Fácil: Para buscar trabajo.



Develop your network!

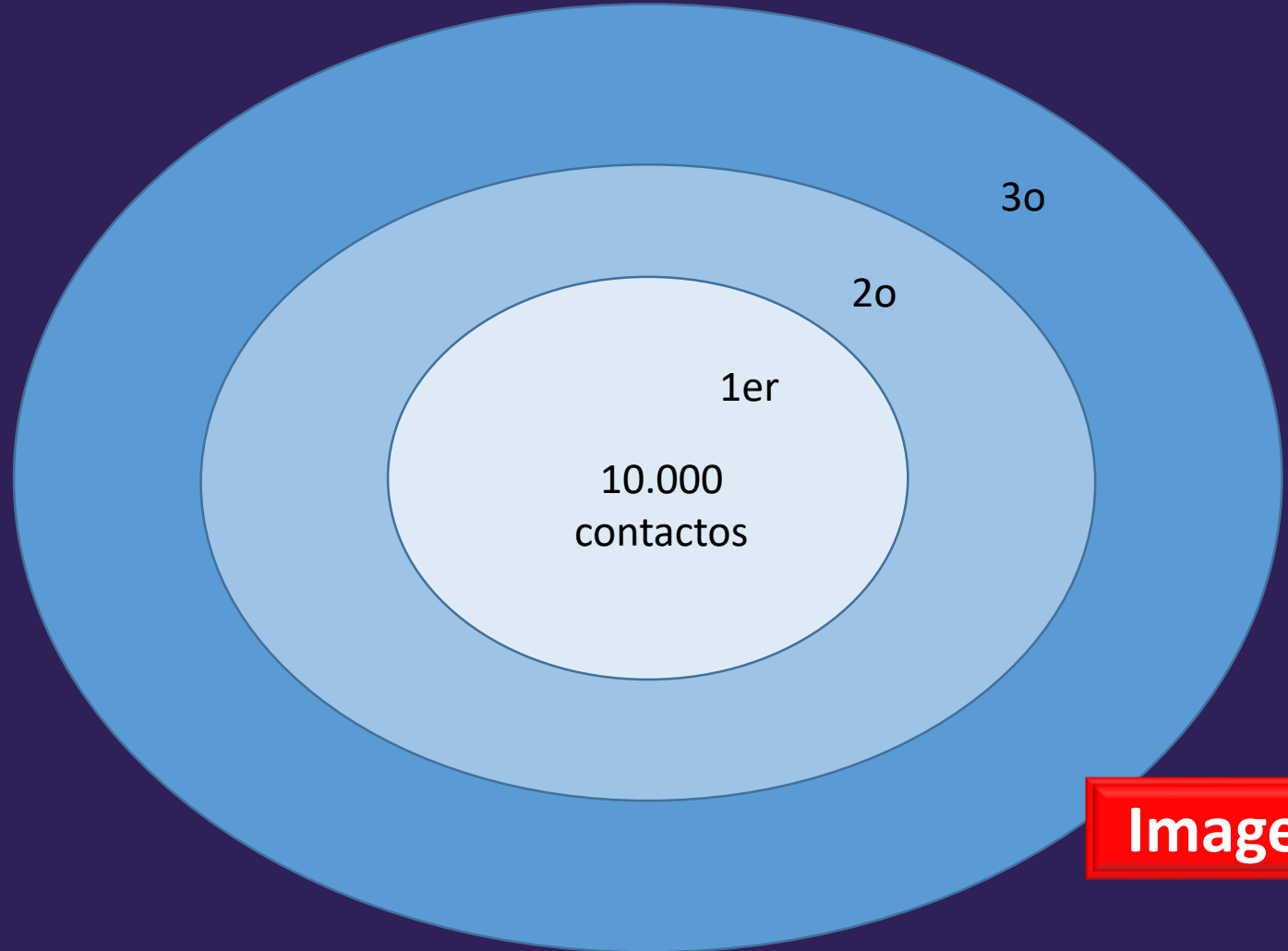
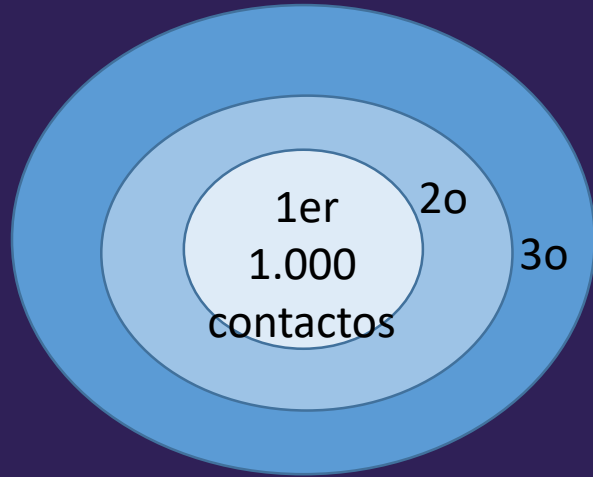


Imagen 14

#ivancaivo

Guía



Fácil: Para buscar trabajo.



Develop your network!



EL GRAN SECRETO DE LINKEDIN

¡SON EL SEGUNDO Y TERCER
NIVEL LOS QUE HACEN LA
DIFERENCIA!

#ivancaivo

Guía



Fácil: Para buscar trabajo.



3. Contenidos: Interactúa con contenidos de calidad

#ivancaivo

Guía



Fácil: Para buscar trabajo.



- Sigue a las personas y empresas que produzcan contenidos valiosos e interesantes para ti
- Interactúa. (Recomienda, Comenta y Comparte)
- En la interacción se generan relaciones que luego se pueden consolidar por mensajería interna y otros medios (e.mail, Whatsapp...)

#ivancalvo

Guía



Fácil: Para buscar trabajo.



Develop your network!



Búsqueda



Participa en la plataforma de asesoramiento profesional: **Activado**

Contribuye ayudando a personas que podrían beneficiarse de tu experiencia



Intereses de empleo

Informa a los técnicos de selección de que estás interesado: **Desactivado**

Elige qué oportunidades te interesan

Artículos y actividad

29.830 seguidores [Gestionar seguidores](#)



De la era de la caducidad permanente a la era de la...



Iván Calvo Prieto Publicado en LinkedIn

Vivimos tiempos de profundos cambios que afectan a todas las esferas de la vida, familia, amigos, trabajo. Nuestras relaciones están cambiando rápidamente y cómo seres sociales que si ... ver más

2 comentarios



[Ver todos los artículos](#)



Un artículo interesante Carlos, pero el estudio está enfocado a países OCDE...

Iván ha comentado
1 recomendación



Éxito en esta campaña Miguel Ángel González Rodrigo! Vamos!!

Iván ha comentado
1 recomendación



Cristian efectivamente esa posibilidad y crecimiento de los libros fue lo que...

Iván ha respondido a un comentario
1 recomendación

[Ver toda la actividad](#)

Experiencia



CEO Y FUNDADOR

Vista de tareas

Imagen 15

Mensajes

Develop your network!

Actividad de Iván

Artículos Publicaciones Todo

Iván Calvo Prieto recomienda esto

Iván Calvo Prieto
Experto en Social Selling (Certificado por LinkedIn) / Consultor en Ventas / Profesor...
17 horas

Os comparto este evento muy importante para **Fundación Casa Sagrada Familia** el próximo 13 de Mayo.
... ver más

Fundación Casa Sagrada Familia
55 seguidores
5 días

Empresas que quieran participar como auspiciadores, marcas con premios,... todos bienvenidos! Evento con gran convocatoria (1000 personas en Espacio Riesco)

Comida
CASA SAGRADA FAMILIA

Intereses

Empresas

- IBM** 5.666.232 seguidores ✓ Siguiendo
- GE** 2.423.047 seguidores ✓ Siguiendo
- Accenture** 4.028.610 seguidores ✓ Siguiendo

[Ver todas las empresas](#)

Universidades

- Facultad de Economía y Negocios - Universidad de Chile** 3.467 seguidores ✓ Siguiendo
- Universidad del Desarrollo** 59.648 seguidores ✓ Siguiendo
- Universidad MONDRAGÓN**

Mensajes

Imagen 16

#ivancaivo

Guía



Fácil: Para buscar trabajo.



4. Medir.
El que mide, conoce.

- ¿Qué hay que medir?
- Genera indicadores valiosos para ti.
- ¿Quién ha visto tú perfil?
- Apariciones en búsquedas.
- Activa tus “intereses de empleo”
- ¿Cuántas personas conectas en 1er nivel?
- Amplia tú profundidad de red.

#ivancalvo

Guía



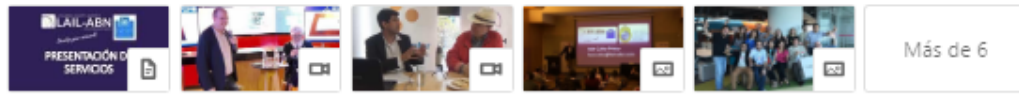
Fácil: Para buscar trabajo.



Develop your network!



✓ Te ayudo a "vender más y mejor" y desarrollar tus estrategias de venta usando LinkedIn como poderosa herramienta. (Contacto: ivan.calvo.linkedin@gmail.com) Soy experto en "Social Selling" reconocido y Certificado oficialmente por LinkedIn como uno de los 10 primeros expertos en Latinoamérica...



[Mostrar más](#)

de un plan integral
Visualizaciones: 20.046

Lenguaje no verbal para líderes
Visualizaciones: 61.342

Fundamentos de la planificación estratégica
Visualizaciones: 16.913

[Ver recomendaciones](#)

Tu panel

Solo para ti

★ Estelar

1.254

Quién ha visto tu perfil

85

visualizaciones del artículo

598

apariciones en búsquedas

Asesoramiento profesional

Participa en la plataforma de asesoramiento profesional: **Activado**

Contribuye ayudando a personas que podrían beneficiarse de tu experiencia

Intereses de empleo

Informa a los técnicos de selección de que estás interesado: **Desactivado**

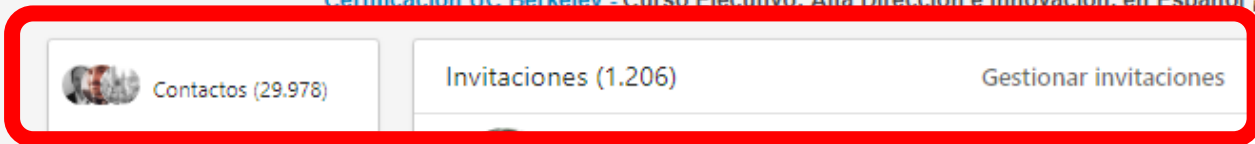
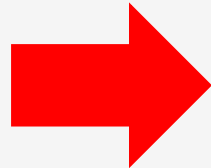
Elige qué oportunidades te interesan

Imagen 17

DEBES ACTIVAR TUS INTERESES DE EMPLEO

Mensajes





Contactos (29.978)

Empresas (865)

La importación de contactos está lista
Conecta con tus contactos y síguelos la pista

[Continuar](#)

Más opciones

Invitaciones (1.206) [Gestionar invitaciones](#)

	MariaJose Oyarzun Estudiante en Universidad Arturo Prat	Ignorar	Aceptar
	jose morales barros Jefe de Mantencion en Geotec Boyles Bros S.A. Alejandro González Spencer y 13 personas más	Ignorar	Aceptar
	Rosa Madera Núñez General Manager in Empatthy, Philanthropy and social investment Felipe Marquez Schneider y 198 personas más	Ignorar	Aceptar

[Mostrar más](#)

Hiring made easy

Try LinkedIn Job posts

[Start job post](#)

Recomendado para ti

[Personas](#) [Empresas](#)

José M.	Brandon Wallace	Justina Salatkaitė

Imagen 18

#ivancaivo

Guía  Fácil: Para buscar trabajo.



- Búsqueda de
ofertas de trabajo

#ivanalvo

Guía



Fácil: Para buscar trabajo.



Develop your network!

Inicio Mi red **Empleos** Mensajes Yo Productos Sales Nav

Hacer un seguimiento de mis empleos | Intereses de empleo ¿Estás buscando candidatos? [Anunciar empleo](#)

El empleo de tus sueños está a una búsqueda...

Buscar empleos | Buscar ubicación **Búsqueda**

Porque has visto Ver todo < >
Area Sales Manager - Commission Only en Opportunity Network

- Key Account Manager**
Iberia
Santiago, Santiago Metropolitan, Chile
12 contactos
hace 1 semana • [Solicitud sencilla](#)
- Sales Manager**
Xiaomi Technology
Santiago Province, Chile
1 contacto
hace 2 semanas • [Solicitud sencilla](#)
- Analista Performance Marketing**
LATAM Airlines
Provincia de Santiago, Chile
14 contactos
hace 2 semanas • [Solicitud sencilla](#)
- Marketing Manager**
Komax S.A.
Provincia de Santiago, Chile
11 antiguos alumnos
hace 1 semana • [Solicitud sencilla](#)

Según tu perfil e intereses de empleo
4 cargos · 4 ubicaciones · Cualquier sector · De 0 a 10.000+ empleados ... [Actualizar intereses de empleo](#)

Mensajes

Imagen 19

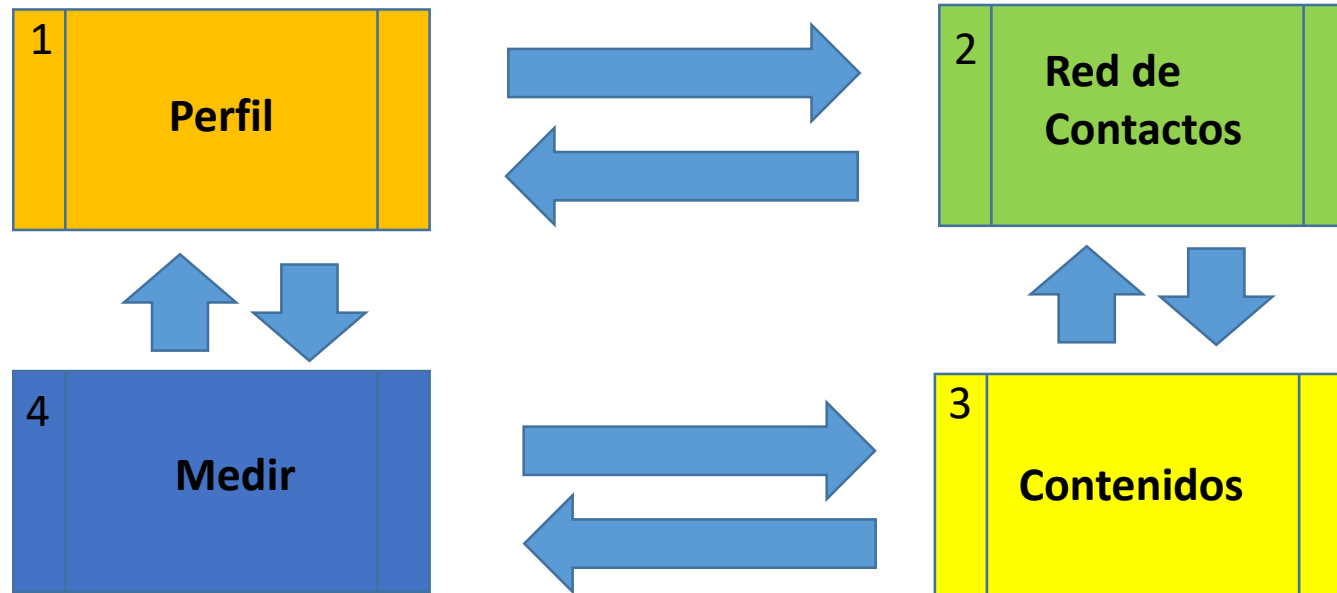
- ¿En cuantas ofertas de trabajo te inscribes?
- Planifica día a día cada semana tu actividad.
- Usa los filtros para buscar los puestos que más te interesan.
- Conecta con las personas adecuadas para esas ofertas.
- ¿Cómo evolucionan esas ofertas de trabajo?
- Haz un seguimiento y lleva el control en tú propia hoja Excel.

¿Cuál es tu estrategia en la principal red profesional mundial?



Imagen 20

EL MÉTODO “in”



RECOMENDACIONES DE TRABAJO

- 1. PERFIL:** Tener un perfil bien trabajado punto por punto. Es tú tarjeta del Siglo XXI. 24 h al día los 7 días de la semana. Esta tarjeta se ofrece a más de 500 millones de profesionales (en 2018) sin descanso.
- 2. CONTACTOS:** Es necesario tener una estrategia con objetivos sobre que tipo de contactos quieres tener, cómo llegar a ellos y mantener las conexiones.
- 3. CONTENIDOS:** Hay que definir que contenidos propios quieres mostrar y compartir, cuales son los que te interesan de terceros y también interaccionar con ellos.
- 4. MEDIR:** Y por último hay que medir como crece tu red, como crece el impacto en tú red de primer nivel y segundo nivel (como se comportan tus contenidos) cual es tú posicionamiento y como esta estrategia facilita tus objetivos comerciales y profesionales.



Por favor, escíbeme si quieres una atención personalizada para desarrollar tu carrera, Realizamos consultoría para personas tanto presencial como on-line. Gracias.

Iván Calvo Prieto *

ivancalvo@lail-abn.com

* Iván Calvo es CEO de LAIL-ABN. Ingeniero y Sociólogo, Profesor de Orientación Laboral y Especialista en Ventas. uno de los 10 primeros expertos en “Social Selling” oficialmente certificado por LinkedIn en Latinoamérica desde Septiembre de 2017