



LATIN AMERICA INDUSTRY LEADERSHIP

LAIL-ABN

Americas Business Network

Develop your network!



PRESENTACIÓN DE SERVICIOS

Abril, 2019



”

- ¿Construyes tu red de contactos proactivamente?
- ¿Eres consciente del poder de LinkedIn para llegar a las personas adecuadas?
- ¿Cuál es tu estrategia de Networking?

Iván Calvo

www.lail-abn.com



LATIN AMERICA INDUSTRY LEADERSHIP

LAIL-ABN

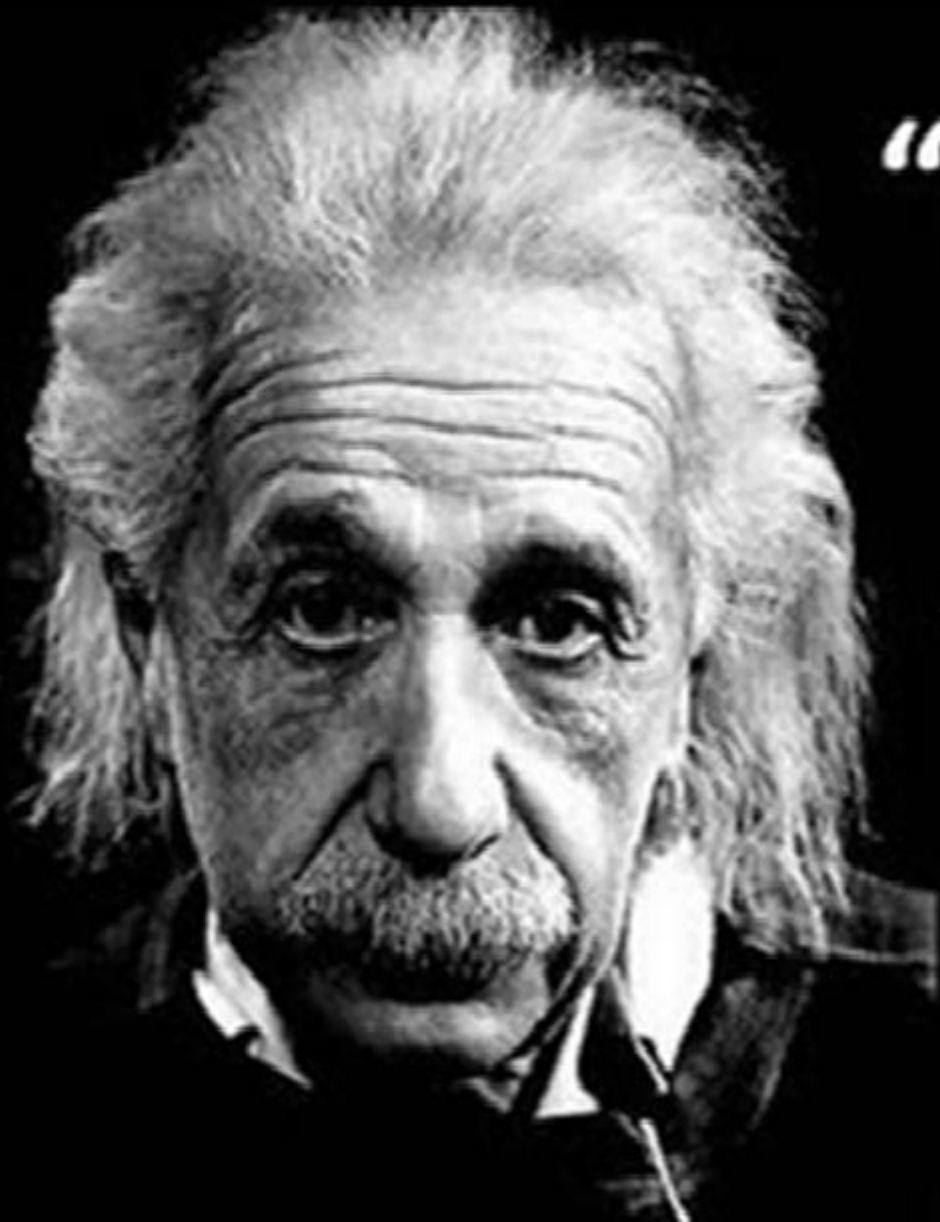
Americas Business Network

¿Qué hacemos?

1. Mejoramos tus estrategias de venta.
2. Somos expertos en “Social Selling”.
3. Te ayudamos en tu transformación digital.
4. Te enseñamos a desarrollar una estrategia poderosa en LinkedIn.

¿Cómo lo hacemos?

- 1. Ofrecemos conferencias para difundir conocimiento en Transformación Digital, Ventas y Orientación Laboral.**
- 2. Ofrecemos formación en “Social Selling” y Orientación Laboral**
- 3. Te ayudamos a desarrollar tu plan comercial.
¡A vender más y mejor!**
- 4. LinkedIn for Business.**



“Si buscas resultados distintos no hagas siempre lo mismo”.

Albert Einstein

Conferencias:

1. **“Social Selling” con LinkedIn.**
2. **Uso Estratégico de LinkedIn para buscar trabajo.**
3. **Orientación Laboral. CV del 1.0 al 3.0.**
4. **“La Era de la Renovación permanente y transformación digital”**

Conferencias



Conferencias



WORK
CAFÉ / 

- SANTANDER -



Expositor: Ivan Calvo
Experto en Social Selling (Certificado por
LinkedIn) - CEO LAIL-ABN

**"Uso profesional de LinkedIn. Marca
personal y de empresa"**

29 de agosto de 2018.
19:00 Hrs.

Work/Café Escuela Militar
Apoquindo 4660, Las Condes

Cupos limitados

Inscripciones en: <https://www.santander.cl/conversaciones-workcafe/>



Santander

Conferencias



Formación: LinkedIn for Business

- 1. Uso Avanzado de LinkedIn para profesionales.**
- 2. Uso Avanzado de LinkedIn para empresas.**
- 3. “Social Selling”. Tu plan comercial con LinkedIn.**

Formación:



Formación:



Formación:



Consultoría Comercial Integral:

1. Creación, desarrollo y seguimiento del plan comercial por objetivos.
2. Asesoramiento comercial puntual para negocios específicos.
3. Integración de estrategia comercial 1.0, 2.0 y 3.0.
Usar LinkedIn para vender.

Consultoría:



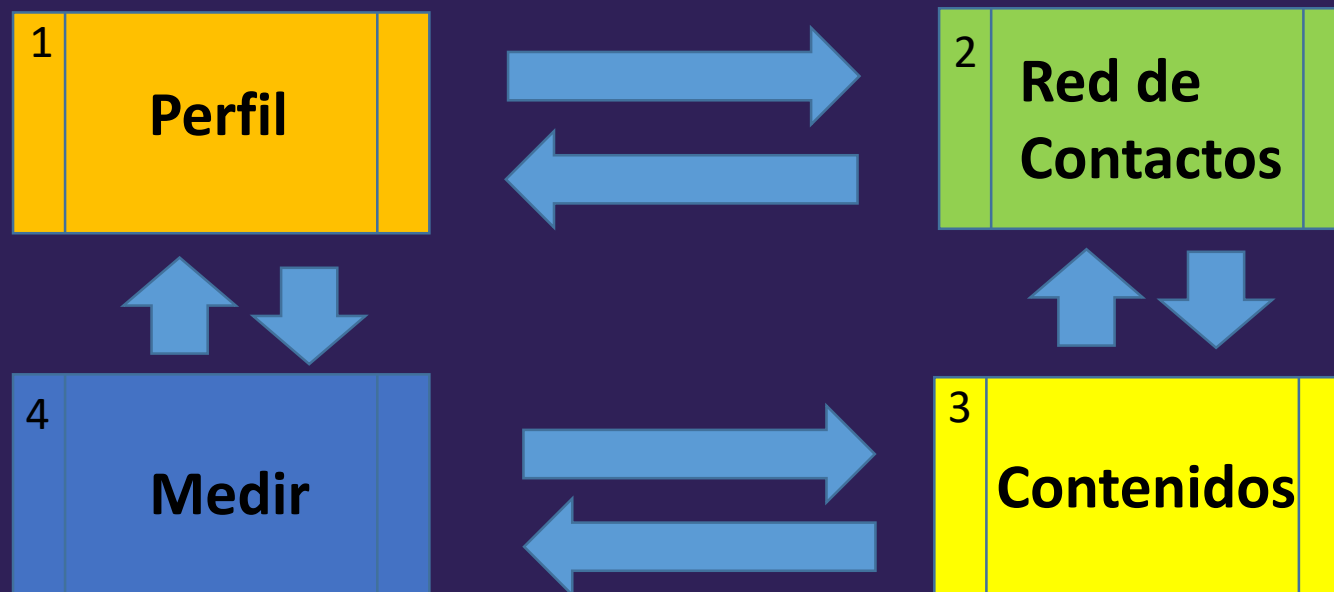
Consultoría:



Consultoría:



El método



El método



**ACTIVIDAD + VISIBILIDAD
= POSICIONAMIENTO**

PRESENTACIÓN DE SERVICIOS



PRESENTACIÓN DE SERVICIOS

Linked in
+600
millones

de usuarios en el mundo
en 2019

+80 millones

en América Latina

11M+

MÉXICO

32M+

BRASIL

6M+

ARGENTINA

4M+

PERÚ

4M+

CHILE

5M+

COLOMBIA

PRESENTACIÓN DE SERVICIOS

- **MÁS DE 600 MILLONES DE PROFESIONALES CON PERFIL ACTIVO EN 2019**
- (Como **Profesional**, debes tener una estrategia en LinkedIn, porque en algún momento de tú vida, (o muchos) es seguro, que lo vas a necesitar).
- **OBJETIVO PERSONA: ENCONTRAR EMPLEO**
- Es lo que muestras al mundo.



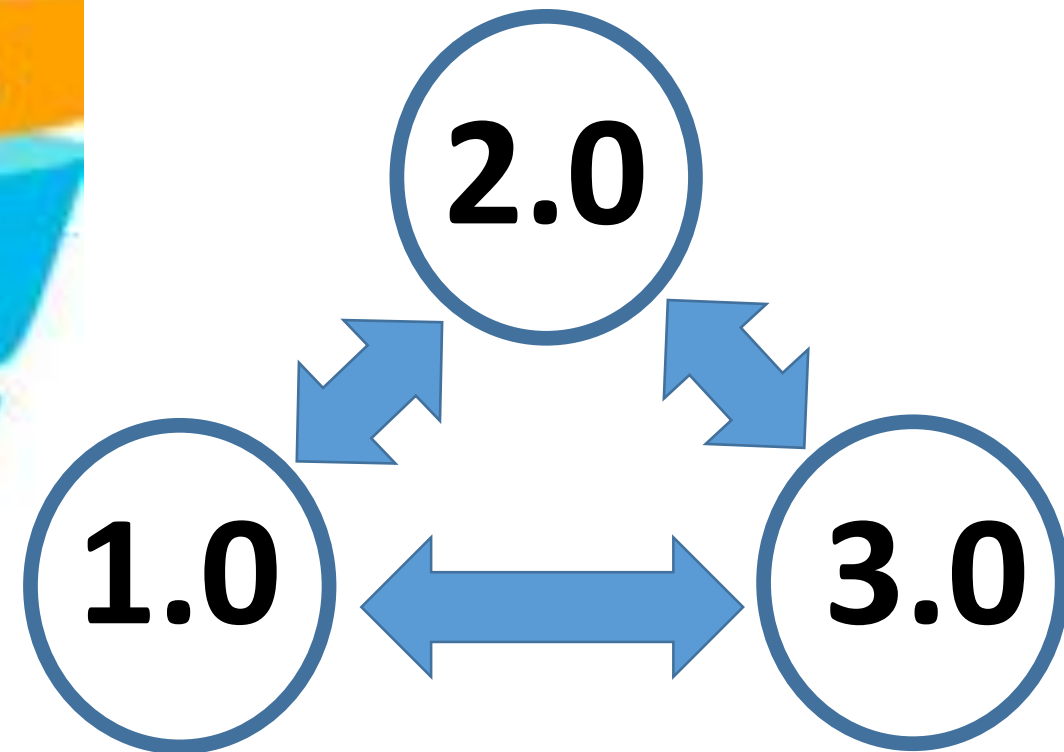
PRESENTACIÓN DE SERVICIOS

- EL USO DE LINKEDIN COMO RED DE NEGOCIOS MÁS IMPORTANTE DEL MUNDO.
- (Si eres empresa y no lo usas bien, estás perdiendo potencial con tus clientes, pierdes dinero y dejas espacio a tu competencia)
- OBJETIVO EMPRESA: VENDER MÁS Y MEJOR.
- El mejor sistema B2B
- Ya es P2P (Persona a persona)





Social Selling



Nuestros clientes: Conferencias



Nuestros clientes: Formación



PONTIFICIA
UNIVERSIDAD
CATÓLICA
DE CHILE



UCSC



Social Marketing Academy
Actualiza tus conocimientos



F A C U L T A D
**ECONOMÍA Y
NEGOCIOS**
UNIVERSIDAD DE CHILE



**Universidad
Andrés Bello**



Lo Barnechea
NATURALMENTE LO MEJOR

Nuestros clientes: Consultoría

VISTAGE



**Véndenos
tu Auto.com**



ANDES IP
YOUR GATEWAY TO SOUTH AMERICA



Cámara Oficial Española
de Comercio de Chile



**Automóvil Club
de Chile®**

Nuestros clientes: Consultoría



Nuestros clientes: Consultoría



 **Autobastas.cl**

Falabella
INMOBILIARIO



Testimonios Destacados.

- “Ivan es uno de los principales profesionales con conocimiento de Social Selling utilizando LinkedIn en Latinoamérica”.

Gustavo Pagotto (Gerente Regional de Ventas en América Latina de LinkedIn).

Testimonios Destacados.

- “Ha sido muy importante las orientaciones que nos ha dado Iván en el ámbito de nuestras estrategias comerciales digitales.”

Juan Cristóbal Urrutia (Socio Consultor de Cahuala)

Testimonios Destacados.

- “La ayuda y orientación que me entrega Iván están resultando fundamentales para mí”.

Fernando Vigorena (Presidente de la Fundación Emprendedores)

Testimonios Destacados.

- “Si estás buscando una persona que te ayude a generar nuevas oportunidades de negocio con LinkedIn en Latam, Iván es una apuesta segura”.

Manolo Vidal (Director de Ventas Pricer AB España y Portugal).

Testimonios Destacados.

- **“Iván es un experto profesional que aporta su experiencia en LinkedIn con un enfoque de venta consultiva, que encaja perfectamente como una herramienta estratégica para los clientes que nos dedicamos a venta de servicios. Comprometido, profundo, agradable y muy práctico”.**

José Manuel Martínez (Gerente General de Automóvil Club de Chile).

Algunos ejemplos de clientes:

Perfiles destacados en LinkedIn

PRESENTACIÓN DE SERVICIOS

Browser navigation bar with address: <https://www.linkedin.com/in/mauricioortizrivera/>

Navigation icons: Inicio, Mi red, Empleos, Mensajes, Notificaciones, Yo, Productos, Sales Nav

[Inglés: Meta del 2019 - Aprende inglés con Open English y logra una promoción en tu trabajo.](#) Anuncio ...



Mauricio Ortiz Rivera • 1er
Gerente General Open Plaza Chile en Falabella Inmobiliario
Chile

[Enviar mensaje](#) [Ver en Sales Navigator](#) [Más...](#)

- Falabella Inmobiliario
- ESE Business School
- Ver información de contacto
- Ver contactos (más de 500)

Mi propósito es potenciar e inspirar a los equipos con los que trabajo para lograr los objetivos que nos proponemos como Falabella Inmobiliario, a través de la cadena de Centros Comerciales "Open". La idea es lograr movilizar a través de la innovación y creación de nuevas propuestas que vayan en la dirección ...

Open Plaza, mas de 1.000 empleos.png

Mauricio Ortiz de Falabella y Robert F. Welanetz, presidente d...

Ad ...

Get the latest jobs and industry news

Iván, explore relevant opportunities with Enaex

[Follow](#)

Otros perfiles vistos

- Cristián Revecó Salas** • 2º
Gerente TI Empresa REVECORP
- Vicente Domínguez Moure** • 1er
Subgerente Comercial en Falabella Inmobiliario / Open Plaza
- Josefina Girado de Angelis** • 2º
Jefe Desarrollo Organizacional en e-Class
- Rodrigo Cortes Urra**

Mensajes



PRESENTACIÓN DE SERVICIOS

Evaluación del Desempeño - Software Fácil de Usar. 100% Web. Competencias, Metas, Clima y PID. Anuncio ...



Claudia Paola Cabello Caroca • 1er
 Fundador & CEO Grupo de Empresas
 Une/Sostenedor/Asesor/Promotora de Desarrollo
 Chile

- Escuela de Administración y Comercio
- Pontificia Universidad Católica de Chile
- Ver información de contacto
- Ver contactos (más de 500)

[Enviar mensaje](#) [Ver en Sales Navigator](#) [Más...](#)

Experta en Planificación estratégica e implantación de modelos de gestión de calidad en diversas industrias. La Innovación y Sustentabilidad son dos marcos sobre los cuales trabajo y he trabajado cada uno de los emprendimientos que he comenzado, me apasiona emprender, crear, dar trabajo y nuevas o...



Anuncio ...

Encuentra candidatos calificados aquí

[Publicar anuncio](#)

Otros perfiles vistos

- Susana Herrera Bravo** • 2º
Gerente Comercial en Mundo Sur SpA
- Luis Guerrero Lopez** • 1er
Gerente Comercial MUNDO ACTIVO LIMITADA. Suministro Mobiliario Urbano, Energía Solar.
- Natalia Albornoz Gallegos** • 2º
Encargado de estrategias y SIG
- Guillermo Valderran**

Mensajes



PRESENTACIÓN DE SERVICIOS

Inglés: Meta del 2019 - Aprende inglés con Open English y logra una promoción en tu trabajo. Anuncio ...



Sergio Guzman Lagos • 1er
Socio Fundador de tomate®, Consultoría en Gobiernos Corporativos
Provincia de Santiago, Chile

Enviar mensaje Ver en Sales Navigator Más...

- tomate Gobiernos Corporativos
- University of Michigan - Stephen M. Ross School of...
- Ver información de contacto
- Ver contactos (más de 500)

Tengo veintiocho años de experiencia en el espacio de los gobiernos corporativos y hoy te ofrezco transformarte en un gran director de empresas. Correo: sguzmanlagos@gmail.com Desde 1989 hasta el 2003 fui Gerente General de tres empresas abiertas en bolsa ligadas al consumo masivo y desde el 2003...



Español

Mensajes

Búsqueda

- Felipe Eduardo Ojeda Baeza
Felipe Eduardo: Hola Iván, mucha...
- Carmen Judith Rodriguez
Tú: Hola Carmen. Muchas gracias...
- Paulina Silva
Tú: Perfecto, te escribiré a tu corr...
- Hernán Braña
Tú: amo esta ciudad
- Programa Pyme UC
Programa: Hola Iván! Quiero invit...
- Barbara Covarrubias
Barbara: excelente
- Rodrigo Diez
Rodrigo Diez es ahora cont... 1
- Ariel M. Benedetti
Tú: Gracias
- Antonio Sola
Antonio Sola es ahora contacto.
- Oswaldo Henriquez Orellana
Oswaldo Henriquez Orellana es a...

Adquiere las mismas aptitudes

- Desarrollar la... las organizaci... Visualizaciones:...
- Inteligencia en... gestión empre... Visualizaciones:...
- Bill George so... autoconocimie...

PRESENTACIÓN DE SERVICIOS

Browser navigation bar: <https://www.linkedin.com/in/ivanveraspeaker/>

Navigation icons: Inicio, Mi red, Empleos, Mensajes, Notificaciones, Yo, Productos, Sales Nav

Search bar: Búsqueda

Advertisement: **Comienza en Open English** - Sé parte del +50% de empleados que conseguirán un ascenso por su inglés. Anuncio ...

INNOVATION
ENTREPRENEUR & SPEAKER
www.ivanvera.com
IVAN VERA

Iván Vera • 1er
Conferencista internacional en Innovación / Fundador y Presidente Innspiral, Magical Startups & Turingo.

Chile

[Enviar mensaje](#) [Ver en Sales Navigator](#) [Más...](#)

Mi propósito es inspirar y movilizar líderes de innovación para que millones de personas vivan y trabajen mejor. Contáctame: ivanvera.linkedin@gmail.com ¿Innovas en tu industria?, ¿Quieres adaptar tu empresa a los cambios del mercado? Mi pasión es la Innovación y trabajo con empresas y profesionales...

INNPIRAL
Universidad Técnica Federico Santa María
[Ver información de contacto](#)
[Ver contactos \(más de 500\)](#)

English

Your dream job is closer than you think

[See jobs](#)

Otros perfiles vistos

- Marcelo Vásquez Me**
Founder & CCO at Defo
- Barbara Silva** • 1er in
Directora BESTinnovati
University / Asesora de
transformación digital
- Marianne Schwartzn**
Senior Consultant en De

Mensajes

Búsqueda

- Felipe Eduardo Ojeda Baeza**
Felipe Eduardo: Hola Iván, mucha...
- Carmen Judith Rodriguez**
Tú: Hola Carmen. Muchas gracias...
- Paulina Silva**
Tú: Perfecto, te escribiré a tu corr...
- Hernán Braña**
Tú: amo esta ciudad
- Programa Pyme UC**
Programa: Hola Iván! Quiero invit...
- Barbara Covarrubias**
Barbara: excelente
- Rodrigo Diez**
Rodrigo Diez es ahora cont...
- Ariel M. Benedetti**
Tú: Gracias
- Antonio Sola**
Antonio Sola es ahora contacto.
- Oswaldo Henriquez Orellana**
Oswaldo Henriquez Orellana es a...

PRESENTACIÓN DE SERVICIOS



Iván Calvo Prieto.
CEO & FOUNDER
LAIL-ABN

Iván Calvo es Ingeniero y Sociólogo, y sobre todo, es experto en ventas y “Social Selling”. Fruto de esta combinación nace su pasión por entender los diferentes mercados y cómo se desempeñan las empresas en estos entornos cambiantes día a día.

Está reconocido oficialmente por LinkedIn como uno de los primeros 10 “Social Selling Experts” en Latinoamérica y entre los 40 primeros del mundo desde Septiembre 2017.

Buscando siempre como atender bien a los clientes y mejorar sus expectativas y ayudando así a las empresas a mejorar sus resultados con objetivos concretos.

Posee más de 15 años de experiencia en Dirección de Empresas tanto en Europa como en América en varios sectores.



<https://www.linkedin.com/in/ivancalvoprieto/>

ivancalvo@lail-abn.com

Develop your network!



PRESENTACIÓN DE SERVICIOS

Contacto: info@lail-abn.com

Conoce lo que hacemos en:

www.lail-abn.com



LATIN AMERICA INDUSTRY LEADERSHIP

LAIL-ABN

Americas Business Network

Develop your network!

