



LATIN AMERICA INDUSTRY LEADERSHIP

LAIL-ABN

Americas Business Network

Develop your network!



PRESENTACIÓN DE SERVICIOS

Abril, 2019



”

- ¿Construyes tu red de contactos proactivamente?
- ¿Eres consciente del poder de LinkedIn para llegar a las personas adecuadas?
- ¿Cuál es tu estrategia de Networking?

Iván Calvo

www.lail-abn.com



LATIN AMERICA INDUSTRY LEADERSHIP

LAIL-ABN

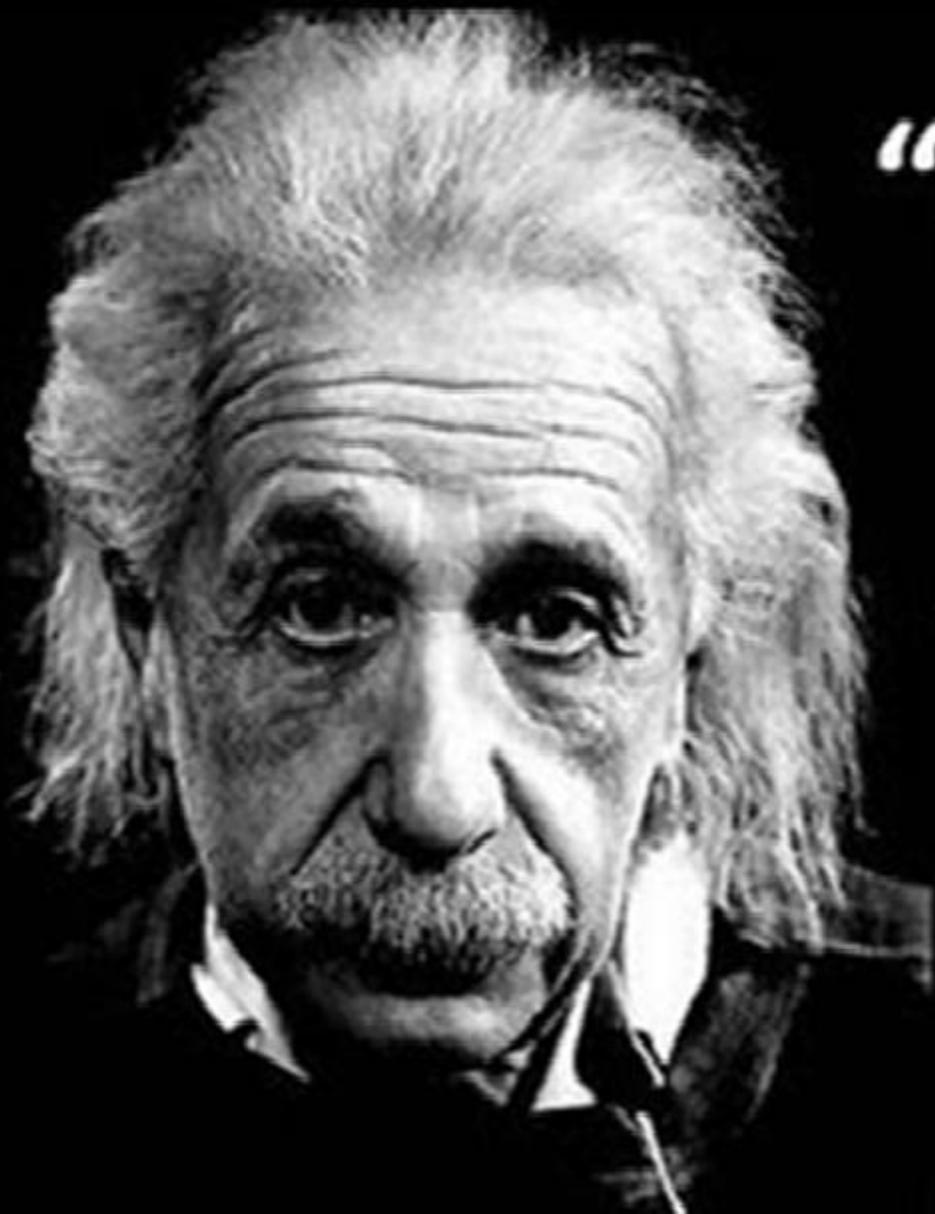
Americas Business Network

¿Qué hacemos?

- 1. Mejoramos tus estrategias de venta.**
- 2. Somos expertos en “Social Selling”.**
- 3. Te ayudamos en tu transformación digital.**
- 4. Te enseñamos a desarrollar una estrategia poderosa en LinkedIn.**

¿Cómo lo hacemos?

- 1. Ofrecemos conferencias para difundir conocimiento en Transformación Digital, Ventas y Orientación Laboral.**
- 2. Ofrecemos formación en “Social Selling” y Orientación Laboral**
- 3. Te ayudamos a desarrollar tu plan comercial.
¡A vender más y mejor!**
- 4. LinkedIn for Business.**



“Si buscas resultados distintos no hagas siempre lo mismo”.

Albert Einstein

Conferencias:

1. “Social Selling” con LinkedIn.
2. Uso Estratégico de LinkedIn para buscar trabajo.
3. Orientación Laboral. CV del 1.0 al 3.0.
4. “La Era de la Renovación permanente y transformación digital”

Conferencias



Conferencias



WORK
CAFÉ / 

- SANTANDER -



Expositor: Ivan Calvo
Experto en Social Selling (Certificado por
LinkedIn) - CEO LAIL-ABN

**"Uso profesional de LinkedIn. Marca
personal y de empresa"**

29 de agosto de 2018.
19:00 Hrs.

Work/Café Escuela Militar
Apoquindo 4660, Las Condes

Cupos limitados

Inscripciones en: <https://www.santander.cl/conversaciones-workcafe/>



Santander

Conferencias



Formación: LinkedIn for Business

- 1. Uso Avanzado de LinkedIn para profesionales.**
- 2. Uso Avanzado de LinkedIn para empresas.**
- 3. “Social Selling”. Tu plan comercial con LinkedIn.**

Formación:



Formación:



Formación:



Consultoría Comercial Integral:

- 1. Creación, desarrollo y seguimiento del plan comercial por objetivos.**
- 2. Asesoramiento comercial puntual para negocios específicos.**
- 3. Integración de estrategia comercial 1.0, 2.0 y 3.0.
Usar LinkedIn para vender.**

Consultoría:



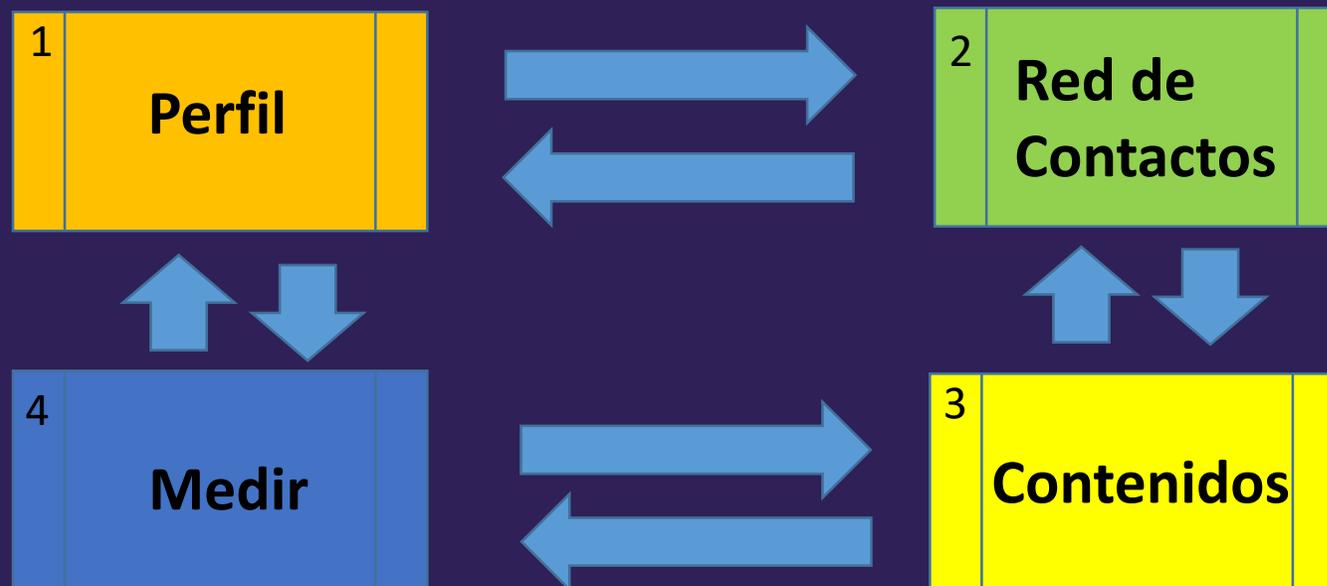
Consultoría:



Consultoría:



El método



El método



**ACTIVIDAD + VISIBILIDAD
= POSICIONAMIENTO**

PRESENTACIÓN DE SERVICIOS



PRESENTACIÓN DE SERVICIOS

Linked in
+600
millones

de usuarios en el mundo
en 2019

+80 millones

en América Latina

11M+

MÉXICO

32M+

BRASIL

6M+

ARGENTINA

4M+

PERÚ

4M+

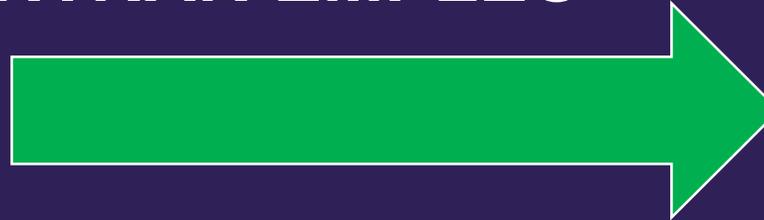
CHILE

5M+

COLOMBIA

PRESENTACIÓN DE SERVICIOS

- **MÁS DE 600 MILLONES DE PROFESIONALES CON PERFIL ACTIVO EN 2019**
- (Como **Profesional**, debes tener una estrategia en LinkedIn, porque en algún momento de tú vida, (o muchos) es seguro, que lo vas a necesitar).
- **OBJETIVO PERSONA: ENCONTRAR EMPLEO**
- Es lo que muestras al mundo.



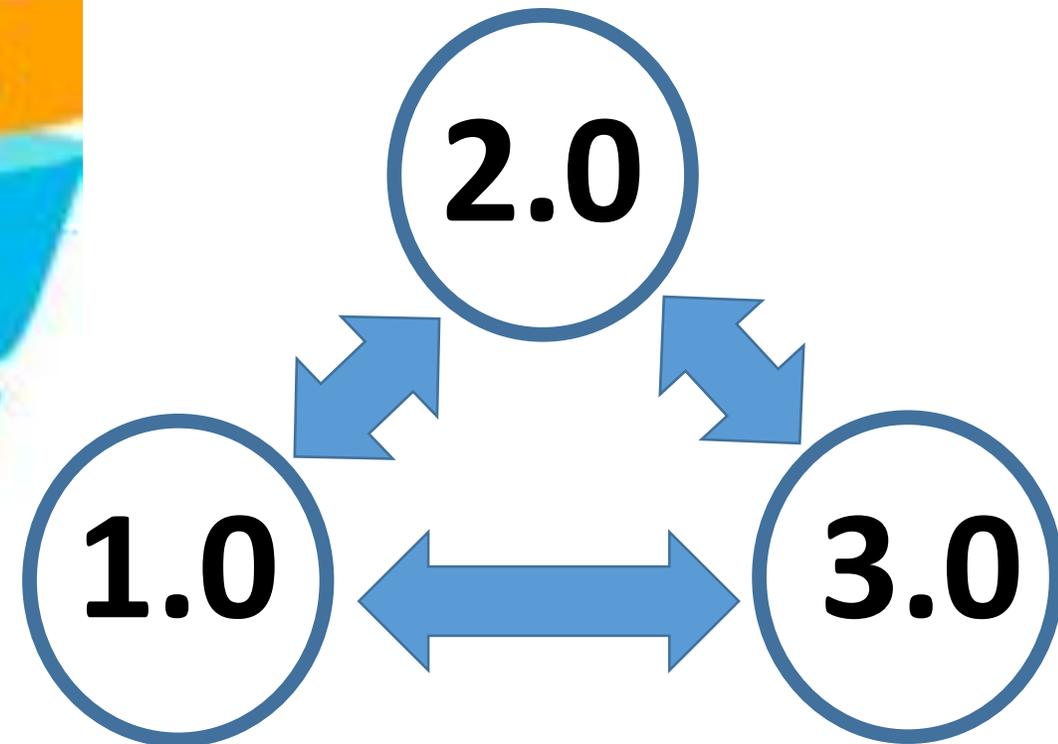
PRESENTACIÓN DE SERVICIOS

- EL USO DE LINKEDIN COMO RED DE NEGOCIOS MÁS IMPORTANTE DEL MUNDO.
- (Si eres empresa y no lo usas bien, estás perdiendo potencial con tus clientes, pierdes dinero y dejas espacio a tu competencia)
- OBJETIVO EMPRESA: VENDER MÁS Y MEJOR.
- El mejor sistema B2B
- Ya es P2P (Persona a persona)





Social Selling



Nuestros clientes: Conferencias



Nuestros clientes: Formación



PONTIFICIA
UNIVERSIDAD
CATÓLICA
DE CHILE



UCSC



Social Marketing Academy
Actualiza tus conocimientos



F A C U L T A D
**ECONOMÍA Y
NEGOCIOS**
UNIVERSIDAD DE CHILE



**Universidad
Andrés Bello**



Lo Barnechea
NATURALMENTE LO MEJOR

Nuestros clientes: Consultoría

VISTAGE



**Véndenos
tu Auto.com**



ANDES IP
YOUR GATEWAY TO SOUTH AMERICA



Cámara Oficial Española
de Comercio de Chile



**Automóvil Club
de Chile®**

Nuestros clientes: Consultoría



Nuestros clientes: Consultoría



Autobastas.cl

Falabella
INMOBILIARIO



Testimonios Destacados.

- “Ivan es uno de los principales profesionales con conocimiento de Social Selling utilizando LinkedIn en Latinoamérica”.

Gustavo Pagotto (Gerente Regional de Ventas en América Latina de LinkedIn).

Testimonios Destacados.

- “Ha sido muy importante las orientaciones que nos ha dado Iván en el ámbito de nuestras estrategias comerciales digitales.”

Juan Cristóbal Urrutia (Socio Consultor de Cahuala)

Testimonios Destacados.

- “La ayuda y orientación que me entrega Iván están resultando fundamentales para mí”.

Fernando Vigorena (Presidente de la Fundación Emprendedores)

Testimonios Destacados.

- “Si estás buscando una persona que te ayude a generar nuevas oportunidades de negocio con LinkedIn en Latam, Iván es una apuesta segura”.

Manolo Vidal (Director de Ventas Pricer AB España y Portugal).

Testimonios Destacados.

- **“Iván es un experto profesional que aporta su experiencia en LinkedIn con un enfoque de venta consultiva, que encaja perfectamente como una herramienta estratégica para los clientes que nos dedicamos a venta de servicios. Comprometido, profundo, agradable y muy práctico”.**

José Manuel Martínez (Gerente General de Automóvil Club de Chile).

Algunos ejemplos de clientes:

Perfiles destacados en LinkedIn

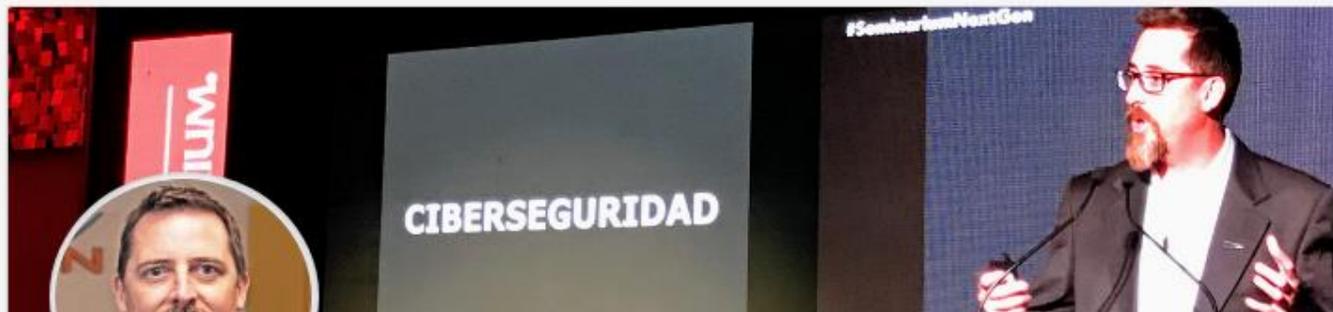
PRESENTACIÓN DE SERVICIOS

← → ↻ https://www.linkedin.com/in/andrescargill/ 🔍 ☆ in 1 🌐 📧 📅 📌

Aplicaciones WeTransfer ★ Bookmarks b Sitios sugeridos Amazon.co.uk - On... Galería de Web Slice HP Games Importado de Inter... www.cholonautas.e... Adaptando la empr... >>

in 🔍 Búsqueda Inicio Mi red Empleos Mensajes Notificaciones Yo ▾ Productos ▾ Sales Nav 1

Comienza en Open English - Sé parte del +50% de empleados que conseguirán un ascenso por su inglés. Anuncio ...



Andrés Cargill Medel • 1er

Founder & CEO de Soluciones Orión | Emprendedor y Empresario | Venture Capital | Digital Evolution & Cyber Risk Advisor

Chile

Enviar mensaje

Ver en Sales Navigator

Más...

-  Soluciones Orión
-  Instituto de Directivos de Empresa (IDE-CESEM)
-  Ver información de contacto
-  Ver contactos (más de 500)

En el entorno altamente cambiante y la exposición a nuevos ciberriesgos que estamos viviendo en la actualidad, las personas y organizaciones debemos evolucionar digitalmente para mantenernos vigentes, competitivas y seguras. Si quieres mejorar digitalmente contáctame: andrescargill@gmail.com Como e...



Otros perfiles vistos

-  **Antonia Rojas Eing** • 1er 
Partner at Manutara Ventures
-  **Cristian Olea Simunovic** • 1er 
Inversionista en Capital de Riesgo | Emprendedor y Empresario | Open Innovation Advisor
-  **Javier Jose Romano** • 2º
Director Regional de Tecnología (CTO)
Data Center & Cloud en COMPA...

Mensajes



PRESENTACIÓN DE SERVICIOS

https://www.linkedin.com/in/mauricioortizrivera/

Aplicaciones WeTransfer Bookmarks Sitios sugeridos Amazon.co.uk - On... Galería de Web Slice HP Games Importado de Inter... www.cholonautas.e... Adaptando la empr...



Búsqueda



Inicio



Mi red



Empleos



Mensajes



Notificaciones



Yo



Productos



Sales Nav

[Inglés: Meta del 2019 - Aprende inglés con Open English y logra una promoción en tu trabajo.](#) Anuncio ...



Mauricio Ortiz Rivera • 1er

Gerente General Open Plaza Chile en Falabella Inmobiliario

Chile

Enviar mensaje

Ver en Sales Navigator

Más...

Falabella Inmobiliario

ESE Business School

Ver información de contacto

Ver contactos (más de 500)

Mi propósito es potenciar e inspirar a los equipos con los que trabajo para lograr los objetivos que nos proponemos como Falabella Inmobiliario, a través de la cadena de Centros Comerciales "Open". La idea es lograr movilizar a través de la innovación y creación de nuevas propuestas que vayan en la dirección ...



Open Plaza, mas de 1.000 empleos.png



Mauricio Ortiz de Falabella y Robert F. Welanetz, presidente d...

Ad ...

Get the latest jobs and industry news

Iván, explore relevant opportunities with Enaex

Follow

Otros perfiles vistos



Cristián Reveco Salas • 2º
Gerente TI Empresa REVECOP



Vicente Dominguez Moure • 1er
Subgerente Comercial en Falabella Inmobiliario / Open Plaza



Josefina Girado de Angelis • 2º
Jefe Desarrollo Organizacional en e-Class



Rodrigo Cortes Urra

Mensajes



PRESENTACIÓN DE SERVICIOS

Inglés: Meta del 2019 - Aprende inglés con Open English y logra una promoción en tu trabajo. Anuncio ...



Sergio Guzman Lagos • 1er

Socio Fundador de tomate®, Consultoría en Gobiernos Corporativos

Provincia de Santiago, Chile

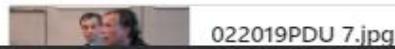
Enviar mensaje

Ver en Sales Navigator

Más...

- tomate Gobiernos Corporativos
- University of Michigan - Stephen M. Ross School of...
- Ver información de contacto
- Ver contactos (más de 500)

Tengo veintiocho años de experiencia en el espacio de los gobiernos corporativos y hoy te ofrezco transformarte en un gran director de empresas. Correo: sguzmanlagos@gmail.com Desde 1989 hasta el 2003 fui Gerente General de tres empresas abiertas en bolsa ligadas al consumo masivo y desde el 2003...



Español

Mensajes

Búsqueda

- Try LinkedIn Job post
- Felipe Eduardo Ojeda Baeza
 Felipe Eduardo: Hola Iván, mucha...
- Carmen Judith Rodriguez
 Tú: Hola Carmen. Muchas gracias...
- Paulina Silva
 Tú: Perfecto, te escribiré a tu corr...
- Hernán Braña
 Tú: amo esta ciudad
- Programa Pyme UC
 Programa: Hola Iván! Quiero invit...
- Barbara Covarrubias
 Barbara: excelente
- Rodrigo Diez
 Rodrigo Diez es ahora cont...
- Ariel M. Benedetti
 Tú: Gracias
- Antonio Sola
 Antonio Sola es ahora contacto.
- Osvaldo Henriquez Orellana
 Osvaldo Henriquez Orellana es a...

Adquiere las mismas aptitude

- Desarrollar la las organizaci
 Visualizaciones:
- Inteligencia en gestión empre
 Visualizaciones:
- Bill George so autoconocim

PRESENTACIÓN DE SERVICIOS

Comienza en Open English - Sé parte del +50% de empleados que conseguirán un ascenso por su inglés. Anuncio ...



Iván Vera • 1er

Conferencista internacional en Innovación / Fundador y Presidente Innspiral, Magical Startups & Turingo.

Chile

Enviar mensaje

Ver en Sales Navigator

Más...

- INNSPIRAL
- Universidad Técnica Federico Santa María
- Ver información de contacto
- Ver contactos (más de 500)

Mi propósito es inspirar y movilizar líderes de innovación para que millones de personas vivan y trabajen mejor. Contáctame: ivanvera.linkedin@gmail.com ¿Innovas en tu industria?, ¿Quieres adaptar tu empresa a los cambios del mercado? Mi pasión es la Innovación y trabajo con empresas y profesionales...

English

Mensajes

Búsqueda

Your dream job is closer than you think

See jobs

- Felipe Eduardo Ojeda Baeza
Felipe Eduardo: Hola Iván, mucha...
- Carmen Judith Rodriguez
Tú: Hola Carmen. Muchas gracias...
- Paulina Silva
Tú: Perfecto, te escribiré a tu corr...
- Hernán Braña
Tú: amo esta ciudad
- Programa Pyme UC
Programa: Hola Iván! Quiero invit...

Otros perfiles vistos

- Marcelo Vásquez Me
Founder & CCO at Defo
- Barbara Silva • 1er in
Directora BESTinnovati
University / Asesora de
transformación digital
- Marianne Schwartzn
Senior Consultant en De
- Barbara Covarrubias
Barbara: excelente
- Rodrigo Diez
Rodrigo Diez es ahora cont...
- Ariel M. Benedetti
Tú: Gracias
- Antonio Sola
Antonio Sola es ahora contacto.
- Oswaldo Henriquez Orellana
Oswaldo Henriquez Orellana es a...



Iván Calvo Prieto.
CEO & FOUNDER
LAIL-ABN

Iván Calvo es Ingeniero y Sociólogo, y sobre todo, es experto en ventas y “Social Selling”. Fruto de esta combinación nace su pasión por entender los diferentes mercados y cómo se desempeñan las empresas en estos entornos cambiantes día a día.

Está reconocido oficialmente por LinkedIn como uno de los primeros 10 “Social Selling Experts” en Latinoamérica y entre los 40 primeros del mundo desde Septiembre 2017.

Buscando siempre como atender bien a los clientes y mejorar sus expectativas y ayudando así a las empresas a mejorar sus resultados con objetivos concretos.

Posee más de 15 años de experiencia en Dirección de Empresas tanto en Europa como en América en varios sectores.



<https://www.linkedin.com/in/ivancalvoprieto/>

ivancalvo@lail-abn.com

Develop your network!



PRESENTACIÓN DE SERVICIOS

Contacto: info@lail-abn.com

Conoce lo que hacemos en:

www.lail-abn.com



LATIN AMERICA INDUSTRY LEADERSHIP

LAIL-ABN

Americas Business Network

Develop your network!

